



№ К-13-0096 от 07.07.2013

Компания «_____» (1XX АЗС)

Коммерческое предложение по внедрению платежной системы

Выражаем признательность за проявленный интерес к продуктам производства предприятий Группы компаний «НД» и ООО «НЕФТЕГАЗ ТЭК», в частности. Предлагаем рассмотреть проект внедрения в сети АЗС системы безналичных расчетов «НЕФТЕГАЗ КАРД» («НГК»), работающей в режиме реального времени. Платежная он-лайн-система «НГК» позволяет организовать отпуск топлива при помощи бесконтактных карт с ведением литрового и/или гривневого кошельков. Принципиально система состоит из двух частей:

1. **Серверная часть в удаленном офисе:** комплект оборудования и программного обеспечения (ПО), где хранится информация о клиентах, их статусах, количестве топлива, денег на счетах и другое; на сервере осуществляется управление ресурсами клиента, ведется отчетность и аналитика;
2. **Клиентская часть на АЗС:** комплект оборудования и ПО на АЗС для операционной работы с платежными картами в режиме реального времени; информация о покупке поступает на сервер и, в зависимости от наличия/отсутствия средств на счету клиента, происходит разрешение или запрет на отпуск заданного количества топлива/товара с распечаткой подтверждающих документов (квитанции и/или чека).

1

Основные преимущества украинской платежной системы «НГК» по сравнению с существующими системами на рынке безналичных расчетов:

1. Оптимальная стоимость ПО и аппаратной части, **единый поставщик** решений (кассовые аппараты, уровнемеры, терминалы, ПО, сервис);
2. Опыт эксплуатации системы **более 10 лет**, местный украинский разработчик и сервисные подразделения по всей территории Украины;
3. Наличие сертификата на криптографическую защиту передаваемой системой информации (нет ни у кого из конкурентов при наличии в Украине законодательных требований);
4. Наличие предложения по недорогим **аппаратным терминалам** украинского производства с бесконтактными пинпадами (см. рисунки в **Приложении 1** к данному письму): настольный GPS-767, автоматический уличный "ND SELF-POS", "GPS-797" для установку под отсек электроники ТРК, радиоудлинители PP-797, кольцевые антенны системы ROSEMAN на бак автомобиля, другое;
5. Наличие «программного» терминала для всех типов компьютерных кассовых аппаратов (отсутствие аппаратной части с контактными группами и другой «механикой», печать единого чека/квитанции – экономия чековой ленты и ускорение обслуживания клиента), применение USB-пинпада для приема карт и ввода пинкода;
6. Все типы терминального оборудования используются без доработок при наращивании системы – при запуске лояльных, бонусных и талонных приложений (так-же работающих в режиме реального времени);
7. Работа **в режиме реального времени** с момента поставки системы;
8. Использование **недорогих RFID-бесконтактных карт**;
9. Возможность **самостоятельного заказа** и производства карт в Украине;
10. При продаже или аренде системы «НГК» все компоненты сервера (базы клиентов, базы данных, базы транзакций, базы доработок) являются собственностью пользователя, **отсутствует необходимость «транзитных» серверов**;

11. Возможность предоставления клиентам и/или пользователям карт активного интернет-сервиса: **WEB-доступа** к своим счетам для корректировки лимитов и контроля овердрафтов карт/субклиентов, самостоятельной активации/деактивации карт в режиме реального времени (подобных предложений у конкурентов нет);
12. В случае отсутствия интернета на АЗС – терминальное оборудование имеет возможность работы через встроенные GSM-модули или через резервные GSM-модемы, использующиеся для передачи данных другими системами (например, "ND-OFFICE");
13. **Возможность расчета топливом** за систему и пусконаладочные работы: при покупке системы «НГК» компания «НЕФТЕГАЗ ТЭК» заведет часть своих «топливных» клиентов для заправки на АЗС компании «_____», что даст еще и дополнительный прирост прибыли от появления новых клиентов;
14. Компания-поставщик решения уже **много лет сама эксплуатирует** предлагаемую систему в коммерческих целях (для продажи топлива), что дает возможность своевременного реагирования на потребности и изменения рынка пользователей, что положительно сказывается на поддержании наивысшего уровня технической и функциональной составляющих системы «НГК»;
15. В настоящий момент реализуется **«бескарточное» использование** платежной системы «НГК»: владельцам карт предоставляются мобильные приложения для смартфонов (Android, iPhone), параметры карты вводятся в приложение, при приезде на АЗС клиенту будет достаточно вставить пистолет в бак и выбрать дозу топлива для заправки прямо с телефона (см. ссылку с фотографиями и видеороликом: <http://blog.mid.ua/2012/11/mobile-payment-on-gas-station-avias-vs.html>).

Кроме описанных выше преимуществ, платежная система «НГК» обладает «стандартным» набором возможностей, присущих современным он-лайн платежным системам:

1. Система работает в режиме реального времени, счета клиентов не хранятся на картах, карты бесконтактные (низкая стоимость при высокой безопасности);
2. Наличие механизмов построения прямых межмитентных схем между компаниями-пользователями системой «НГК»;
3. Одновременное использование литровых и денежных кошельков на одной карте;
4. Организация он-лайн пополнения/блокировки топливных карт (счетов) клиента/водителя – привязка системы к банковским выпискам;
5. Опционально: программирования карт на одноразовое использование – эксплуатация системы «топливных карт» в режиме талонной системы, т.е. на карте указывается ее номинал, сообщается о необходимости возврата «талона» пистолетчику/оператору при заправке;
6. Оперативная корректировка географии и времени хождения карт в сетях и подсетях терминалов;
7. Возможность моментального возврата снятых со счета карты клиента средств (при отсутствии возможности долить заказанное топливо в бак автомобиля);
8. Возможность удаленного контроля работоспособности терминалов в режиме реального времени;
9. Возможность продажи топлива клиентам компании «НЕФТЕГАЗ ТЭК» (заправляющихся по карте «НГК»);
10. Возможность он-лайн корректировки рекламного поля квитанции, выдаваемой терминалами системы;
11. Наличие стандартных базовых сервисов для получения отчетности (WEB, СМС, отправка по электронной почте, другие);
12. При запуске проекта предполагается содействие в согласовании ПО платежной системы с собственной учетной и/или бухгалтерской системами компании-пользователя;
13. При внедрении решения заключается договор технической поддержки сервера системы, осуществляется подписка на обновления ПО;
14. Другое.

Настоящим коммерческим предложением **предлагаем вариант приобретения платежной системы «НГК» в собственность** (также возможны варианты аренды оборудования и ПО). В этом случае компания-пользователь самостоятельно покупает серверное оборудование, обеспечивает бесперебойный интернет в офисе, приобретает все необходимое для офисной и АЗС-частей оборудование и ПО. Компания получает возможность самостоятельно эмитировать собственные карты, принимать на своих АЗС карты компании «НЕФТЕГАЗ ТЭК» и других сетей, работающих в системе «НГК», заключать договора на хождение своих карт в различных сетях АЗС (список АЗС приводится по запросу, всего более 500 АЗС).

Структурная схема решения для уровней АЗС и Центрального офиса приведена в **Приложении 2** к данному письму. Вся необходимая документация по проекту может быть предоставлена по дополнительному запросу (требования к серверному и компьютерному оборудованию и каналу связи, инструкции по пользованию, по согласованию с учетной системой, по техническому обслуживанию, другое).

Стоимость предлагаемого программно-аппаратного комплекса для сети из **1XX** АЗС приведена в Таблице 1 в **Приложении 3** к данному письму. Предлагаемые лицензии рассчитаны на 20 АЗС, возможно расширение количества АЗС/терминалов при незначительном увеличении стоимости серверной части программного обеспечения системы. Расчет стоимости интернет-сервисов (WEB-приложений) приводится в дополнительном коммерческом приложении (по запросу). В случае аренды системы необходимы затраты, указанные в Таблице 2 в **Приложении 3**.

В таблице приводится расчет с указанием стоимости аппаратных терминалов приема карт, бывших ранее в употреблении, но с гарантийным сроком не менее 6 месяцев. Причина – нет необходимости во вкладывании средств в новое оборудование, т.к. в ближайшее время не составит труда перейти на всех АЗС на использование «программных» терминалов. Все кассовые аппараты на АЗС в компьютерном исполнении - будет проведена работа с существующим поставщиком кассовых аппаратов на предмет создания программного решения. Как правило, такая работа занимает 1-2 рабочих недели и не является дорогостоящей.

В приведенных расчетах не учтена стоимость серверного оборудования и компьютеров для FIREWALL, систем обеспечения бесперебойного питания, систем связи в офисе компании и на АЗС (ИНТЕРНЕТ). В комплекте предусматривается поставка аппаратных терминалов приема карт с встроенным сетевым адаптером (LAN).

Дополнительную информацию можно получить из технических и рекламных проспектов предприятий Группы компаний «НД», на ресурсе **www.nd.ua**, а также по телефонам **(+38 044) 501-30-40, 501-40-91, 403-32-32**.

С Уважением, руководитель проекта платежных систем «НГК»,
Владимир Рубаник (+380 67 508 55 95)

ПРИЛОЖЕНИЕ №1 к предложению №К-13-0096 от 07.07.13

Аппаратные терминалы для приема бесконтактных карт системы «НГК»:



Терминал GPS-767 с бесконтактным пинпадом, USB-пинпад, радиопинпад



Терминал GPS-797, устанавливаемый под электронику ТРК

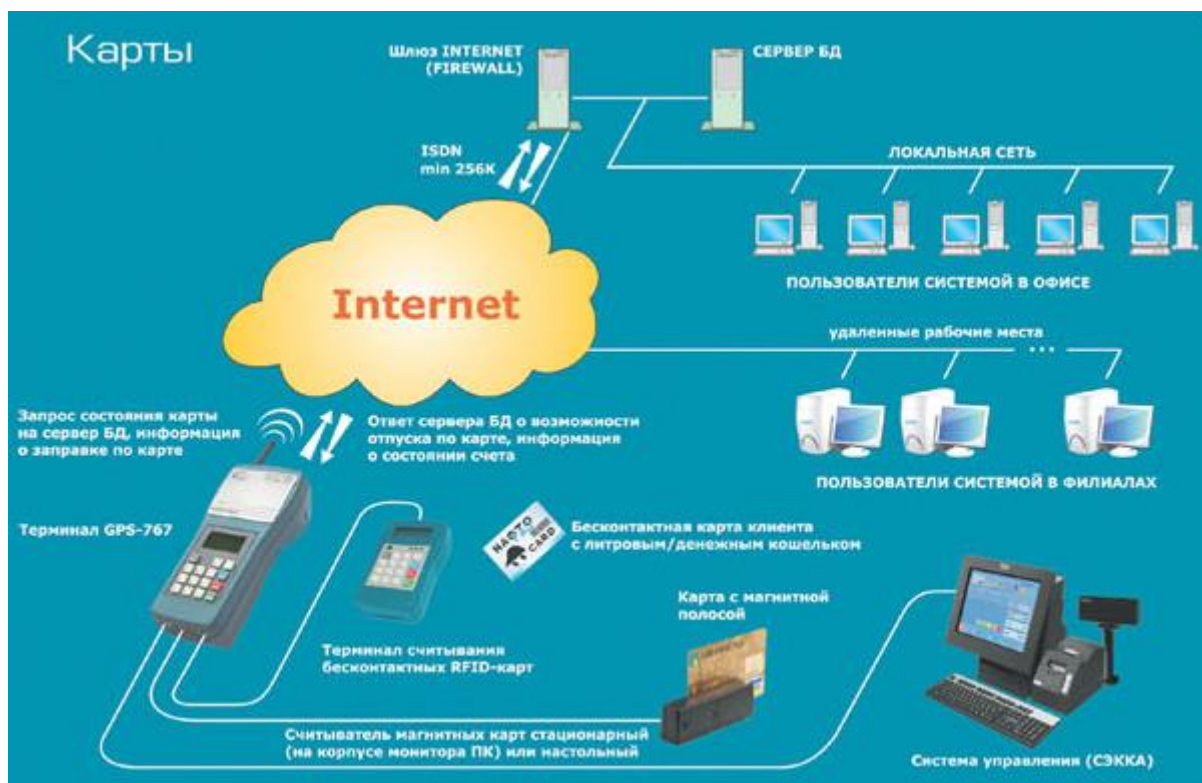


Автоматические платежные терминалы "ND SELF-POS"

Дополнительную информацию можно получить из технических и рекламных проспектов предприятий Группы компаний «НД», на ресурсе www.nd.ua, а также по телефонам **(+38 044) 501-30-40, 501-40-91, 403-32-32.**

ПРИЛОЖЕНИЕ №2 к предложению №К-13-0096 от 07.07.13

Структурная схема решения:



5

Дополнительную информацию можно получить из технических и рекламных проспектов предприятий Группы компаний «НД», на ресурсе www.nd.ua, а также по телефонам **(+38 044) 501-30-40, 501-40-91, 403-32-32.**

